

分院開設サポート

「開業して5年経ち、経営も安定してきましたが、一つの診療科・診療所では診療報酬改定の影響を大きく受けてしまいます。経営の多角化のために分院展開を考えているのですが、どうでしょうか」
T理事長からご相談を頂きました。

- 経営の多角化を図って将来の基盤づくりを強化したい。
- 個人の独立開業が難しい時代とのことだが、むしろチャンスではないかと考えている。
- 現在の診療所と連携できる診療科をつくることで相乗効果を創出できないか。
- 子供が独立開業するが、まだ承継する気はない。でも何か手助けは出来ないか考えている。
- 連携していた診療所が廃業するようだが、代替診療所がなく、患者の負担が増加する。
- 今までの診療所経営で今後の時代の変化に対応できるか不安である。



私たちの考え方

『現状把握』と『経営計画』が分院展開の基礎であると私たちは考えます。

新しい事業にチャレンジしようと思えば、まず今の状態を客観的に把握する必要があります。

分院運営についても同様で、法人の現状を正しく認識することから始めます。財務的な視点だけでなく、地域内でのポジションや患者の年齢層など体感的な部分の再確認を行います。

その上で、分院展開という経営戦略を検討します。診療所の増設や移転等よりも分院展開が有効であると判断した上で、経営計画を策定していきます。

経営計画に従って立地やドクターなどを決定します。現状と計画にギャップが生じた場合には適宜修正していきます。

お役立ちポイント

- 現状把握を通じて戦略の妥当性から経営計画の策定、進捗管理等プロの視点で分院展開をサポートします。

事業計画書

顧問契約の場合、定期的にご提供していきます。

サービス概要

	テーマ	内容
無料	簡易診断	現状の医院運営について、決算書等による簡易分析を行い、分院展開の妥当性、課題の洗い出しを行います。
①	簡易診療圏分析	ご提供頂いた分院候補地の情報を基に診療圏分析を行い、より精度の高い事業計画の作成やスムーズな資金調達につなげます。
②	分院長採用支援	弊社顧問弁護士のリーガルチェックにより、後々のトラブルを防ぐための雇用契約書作成をサポートします。
③	事業計画策定	本院・分院の中期展望をヒアリングし、それぞれの役割と今後の事業計画を整理・明確化します。
④	行政相談、手続き	弊社提携の司法書士による書類作成、行政対応をサポートし、スムーズな分院開設につなげます。
⑤	資金調達支援	金融機関のご紹介、窓口対応、条件交渉等のサポートを行います。
⑥	全体スケジュール管理	内装工事、医療機器購入、広告、従業員採用等の各工程の進捗管理やアドバイスを通じ、スムーズな分院開設を支援します。
オプション	開設後モニタリング	分院開設後の法人運営に問題がないか、3～6ヶ月間定期的に訪問させて頂き、チェック、改善指導を行います。
オプション	部門別損益計算導入	本院・分院のオペレーションをヒアリングし、それぞれの損益分岐点を明確化。部門別損益計算により実績をモニタリングします。
オプション	分院長評価制度構築	分院長の給与や退職金を決定していくための基準案をご提案。実情に合わせて、オリジナルの評価基準にカスタマイズします。

ご予算（税抜）

①～⑥のフルサポート

①～⑥のフルサポート 100万円（行政費用除く）

オプション

各20万円～

※サポート範囲や事業規模、難易度に応じて個別に対応させていただきます。

お問合せ先

「分院開設について聞きたい」と、お問い合わせください。

日本経営グループ 税理士法人日本経営（平日9:00～17:30）

大阪事務所

大阪府豊中市寺内2-13-3

TEL 06-6868-1164

東京事務所

東京都品川区東品川2-2-20
天王洲オアシャンスクエア22F

TEL 03-5781-0706

まずは簡易診断分析を行い、現状を把握しましょう。

お気軽にご相談ください。