

経営ニーズ

有料・サ高住等施設系サービスの利益率が低い

有料・サ高住収益改善 コンサルティング

経営者の
お悩み

- ✓ 稼働率の高い水準で推移しているが利益率が低い
- ✓ 利益改善のための施策が明確になっていない
- ✓ 改善の方向性は決まっているが現場が動かない

弊社のコンサルスタンス

- 01 統計と比較した現状分析により利益率が低い要因を可視化
- 02 提供サービス分析により自費・保険でのサービス提供体制を確立
- 03 現場が納得できるサービス提供のあり方を確立

日本経営のソリューション

現状分析

既存利用者の介護保険利用状況、自費費用などを踏まえ、現在の課題を可視化

提供サービス見直し

利用者の支払い能力を踏まえ、利用者にとって最適なサービス提供（プラン）を作成

サービス提供検討会

サービス提供のあり方を検討し、実際の進捗状況を確認し改善を繰り返す体制構築

【スケジュール例】



(株) 日本経営 介護福祉コンサルティング部 課長代理：小森円太郎

TEL：080-9155-1841

MAIL：entaro.komori@nkgr.co.jp

経営をトータルにサポートする

 日本経営