

# 有料・サ高住収益改善コンサルティング

経営者  
のお悩み

- 稼働率は高い水準で推移しているが利益率が低い
- 利益改善のための施策が明確になっていない
- 改善の方向性は決まっているが現場が動かない

## 弊社のコンサルスタンス

01 統計と比較した現状分析により利益率が低い要因を可視化

02 提供サービス分析により自費・保険でのサービス提供体制を確立

03 現場が納得できるサービス提供のあり方を確立

### 日本経営のソリューション

#### 現状分析

既存利用者の介護保険利用状況、自費費用などを踏まえ、現在の課題を可視化

#### 提供サービス見直し

利用者の支払い能力を踏まえ、利用者にとって最適なサービス提供（プラン）を作成

#### サービス提供検討会

サービス提供のあり方を検討し、実際の進捗状況を確認し改善を繰り返す体制構築

#### 【スケジュール例】

